

MYOFFFRZ

Account Manager (m/w/d)

Vollzeit in Köln

MyOffrz eröffnet eine völlig neue Marketing-Disziplin: Browser Based Performance Marketing. Die innovative Technologie ermöglicht es, im Browser Rabatte, Sonderangebote und wertvolle Informationen mit echten Mehrwerten für Nutzer anzuzeigen. Als 100%ige Tochter von Cliqz GmbH und dank starker Partner (Burda & Mozilla Firefox) ist MyOffrz nicht nur national erfolgreich, sondern international ausgerichtet.

Wir suchen motivierte Talente zur Verstärkung unseres Account Managements Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

DEINE AUFGABEN

- Du berätst umfassend, planst akribisch und steuerst gewissenhaft verschiedenster Kampagnen internationaler Kunden
- Du arbeitest eng mit den technischen Teams zusammen, um unsere Produkte zu verbessern und Kundenwünsche umzusetzen
- Du kümmerst Dich eigenverantwortlich um die operative Betreuung der Kampagnen und stellst Verbesserungsvorschläge, sowie Reportings und Screenshots bereit
- Du unterstützt das Sales Team in der Er-

DEIN PROFIL

- Du verfügst idealerweise über ein abgeschlossenes wirtschaftliches Studium und bringst Erfahrungen aus dem Online-Marketing (Affiliate-Marketing/Performance-Marketing/SEA/SEO/SEM) mit
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du bist ein kommunikativer Teamplayer und besitzt ein hohes Maß an Eigeninitiative sowie ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten

Werde Teil des MyOffrz Teams und profitiere von der engen Zusammenarbeit mit den Kollegen von Cliqz und Ghostery. Wir freuen uns über deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung unter: jobs@myoffrz.com

Team & Karriere – MyOffrz

https://myoffrz.com/team-careers/

MyOffrz.com

Bewirb Dich jetzt!
Werde Teil eines der spannendsten Internet Startups Deutschlands und bringe Dich aktiv mit Deinen Ideen und Vorschlägen ein.

Jetzt bewerben

Mehr Informationen

Bereitgestellt von Cliqz